

## RELATÓRIO DA ADMINISTRAÇÃO QUARTO TRIMESTRE DE 2022

O ano de 2022 ficará marcado em nossa história, com geração de Receita Líquida e EBITDA (contábil e ajustado) recordes: R\$ 813,5 milhões, R\$ 130,8 milhões (margem de 16,1%) e R\$ 87,4 milhões (margem de 12,3%), respectivamente. Encerramos o ano com 5.256 colaboradores (vs 3.200 ao final de 2021 e 5.063 no 3T22) e 658 vagas abertas, a serem preenchidas no primeiro trimestre de 2023. O valor aproximado dos novos contratos celebrados em 2022 foi de R\$ 1.117,9 milhões.

Em linha com a estratégia de expansão dos negócios do Grupo através de M&As, concretizamos três operações em 2022: 55% da Brito&Kerche em fevereiro, 51% da gmaia em maio e 45% da Brito&Kerche em dezembro. Com essas aquisições, aumentamos o escopo de nossa atuação, agregando serviços altamente especializados em Engenharia de Integridade e Inspeções (Brito&Kerche) e Infraestrutura (gmaia).

Mais recentemente, em janeiro de 2023, reforçamos nossa Unidade de Negócios de Infraestrutura, com a aquisição de 100% da Soegeo, empresa especializada em geotecnia, através da controlada gmaia. Logo em seguida, em fevereiro de 2023, reforçamos nossa Unidade de Negócios de Engenharia de Integridade e Inspeção, adquirindo 100% de duas empresas: Tresca e Labteste. Essas três empresas passam a integrar nosso Grupo, com comprovado histórico de sucesso em impor robustas taxas de crescimento recorrente nas empresas adquiridas, conforme demonstrado a seguir.

### Histórico de M&As com sólido crescimento

CAGR das empresas adquiridas.

Empresa	ROB base 100 no mês da aquisição		Prazo (anos)	CAGR %
	Partida	2022		
SmartCoat	100	256	5,5	19%
Isolafácil	100	925	6,0	45%
Poliend	100	210	2,0	45%
Brito&Kerche	100	123	1,0	23%

**Notas:** (1) ROB: Receita Bruta; (2) exclui aquisições recentes: gmaia (maio/22), Soegeo (janeiro/23) e Tresca e Labteste (fevereiro/23).

O quadro a seguir mostra a composição do EBITDA Contábil e Ajustado de 2021 e 2022, sendo este último com ajuste referente ao cálculo pro rata dos resultados da gmaia.

Apresentação do EBITDA (R\$ Milhões)	12M21	1T22	2T22	3T22	4T22	12M22
<b>Lucro/(Prejuízo) Líquido</b>	<b>14,5</b>	<b>5,2</b>	<b>10,9</b>	<b>36,4</b>	<b>12,4</b>	<b>64,9</b>
(+) Tributos sobre o Lucro	1,7	3,9	4,7	7,6	3,0	19,2
(+) Resultado Financeiro, Líquido	4,3	1,4	3,8	6,5	8,6	20,3
(+) Depreciação e Amortização	20,9	5,9	6,4	6,9	7,0	26,3
<b>EBITDA contábil</b>	<b>41,4</b>	<b>16,5</b>	<b>25,9</b>	<b>57,4</b>	<b>30,9</b>	<b>130,8</b>
<b>Margem EBITDA contábil</b>	<b>9,6%</b>	<b>12,8%</b>	<b>14,1%</b>	<b>22,6%</b>	<b>12,6%</b>	<b>16,1%</b>
<u>Ajustes</u>						
(-) Ebitda gmaia total			7,5	35,0	9,9	52,4
(+) Ebitda gmaia adquirido			1,3	3,9	3,9	9,0
<b>EBITDA ajustado</b>	<b>41,4</b>	<b>16,5</b>	<b>19,7</b>	<b>26,3</b>	<b>24,9</b>	<b>87,4</b>
<b>Margem EBITDA ajustado</b>	<b>9,6%</b>	<b>12,8%</b>	<b>11,6%</b>	<b>13,7%</b>	<b>11,3%</b>	<b>12,3%</b>

<b>ROL total</b>	<b>433,1</b>	<b>129,3</b>	<b>183,9</b>	<b>254,4</b>	<b>245,8</b>	<b>813,5</b>
<b>ROL ajustada (desconsiderando contratos pontuais gmaia)</b>	<b>433,1</b>	<b>129,3</b>	<b>170,5</b>	<b>191,3</b>	<b>219,7</b>	<b>710,8</b>

**Notas:**

- (1) **EBITDA gmaia adquirido:** para fins de simplificação, a administração adotou conceito de linearização dos resultados e considerou o EBITDA como *proxy* da geração de caixa. Para tanto, utilizou 1/7 de R\$ 9 milhões mensalmente, visto a aquisição ter ocorrido no final de maio e esse montante se referir ao período de junho a dezembro de 2022;
- (2) **EBITDA ajustado:** equivalente ao EBITDA contábil, excluindo-se o EBITDA gmaia total e incluindo o EBITDA gmaia adquirido;
- (3) **Margem EBITDA ajustada:** para fins de simplificação, foi calculada com base no EBITDA ajustado e ROL desconsiderando os contratos pontuais da gmaia.

Em 2022, geramos fluxo de caixa operacional (antes dos investimentos, recompra de ações e distribuição de dividendos/JCP) de + R\$ 32,0 milhões. Os investimentos de capital, líquidos de baixas, totalizaram R\$ 78,7 milhões, sendo 91% em equipamentos operacionais (acesso, pintura, inspeção e isolamento) e 9% em equipamentos de informática, benfeitorias e móveis e utensílios. As operações de M&A totalizaram R\$ 43,0 milhões, distribuimos R\$ 13,0 milhões a título de dividendos/JCP e adquirimos R\$ 5,4 milhões em ações próprias. Encerramos o trimestre com Posição Financeira Líquida Consolidada de - R\$ 46,8 milhões e disponibilidades de R\$ 117,2 milhões. Ao final do ano, possuíamos 1.800.000 ações em tesouraria, equivalente a 4,63% das ações emitidas.

O incremento de CAPEX realizado em 2022 teve como objetivo atender o crescente aumento de demanda, comprovada pelo montante recorde de novos contratos conquistados em 2022 (R\$ 1.117,9 milhões). As atrativas taxas de retorno de nossos projetos de investimento orgânicos contribuíram para a expansão do retorno sobre o capital investido.

Ao final do quarto trimestre, nosso ROIC contábil atingiu 24,7%, um incremento de 18,1 p.p. em relação a 2021, tendo como principais *drivers* o incremento da representatividade de atividades adicionadas ao nosso portfólio (M&As de Engenharia de Integridade, Isolamento Removível e Infraestrutura) e o retorno financeiro atrativo dos projetos de investimento orgânicos realizados (CAPEX). O ROIC ajustado, considerando a mesma metodologia utilizada para apuração do EBITDA ajustado, foi de 14,4%, o que representa crescimento de 7,8 p.p. em relação a 2021.

Cumprindo compromisso assumido no Priner Day, ocorrido em novembro de 2021, lançamos nosso novo canal de denúncias, independente e automatizado. Contratamos um portal de governança, para otimização da comunicação entre Conselho de Administração, Comitê de Auditoria e Comitê de Pessoas, este último também sendo criado em 2022. Criamos um novo programa de incentivos de curto prazo para nossas lideranças e publicamos nosso 1º Relatório de Sustentabilidade, dando início a nossa caminhada rumo à meta de nos tornarmos uma empresa B em três anos. A fim de aumentar nossa visibilidade para investidores e clientes, contratamos uma assessoria de imprensa especializada.

Reforçamos as áreas de apoio estratégico em 2022, contratando novos colaboradores que formaram um time multifuncional para apoiar a integração de novas empresas a serem adquiridas. Completamos o projeto de integração das operações da Brito & Kerche ao ERP do Grupo Priner no dia 01 de julho de 2022 e da gmaia em 01 de janeiro de 2023.

Mantivemos nossa pegada de automação de processos e controles operacionais e de apoio estratégico, através da utilização das tecnologias de RPAs (*Robotic Process Automation*), BI (*business intelligence*) e implantação de novos módulos de nosso ERP, além da replicação, para todas as empresas do Grupo Priner, de processos e procedimentos inovadores identificados em algumas das empresas adquiridas.

Em suma, nos encontramos em posição privilegiada ao final de 2022, fruto da conquista de novos contratos, incremento da diversificação dos serviços ofertados através de M&As, melhoria gradual de produtividade e reforço de nossas estruturas operacional e de governança. Adicionando-se a esses fatos as perspectivas dos segmentos atendidos, com destaque para o *offshore* brasileiro, estamos otimistas para o ano de 2023 e seguimos firmes em nossa trilha de crescimento com diversificação, visando redução de riscos e garantindo incremento gradual e contínuo do retorno sobre o capital investido (ROIC).